

potatoes are life.



## Sales Manager EMENA

Bij STET Holland werken we aan een betere toekomst voor voeding wereldwijd. Als Sales Manager EMENA speel jij een sleutelrol in de internationale ontwikkeling van onze aardappellassen. Vanuit onze expertise en innovatieve kracht bouw jij aan duurzame relaties met partners in Europa, het Midden-Oosten en Noord-Afrika.

### Wat ga je doen?

Als Sales Manager EMENA vertegenwoordig je STET Holland op internationaal niveau. Je onderhoudt relaties met klanten, agenten en distributeurs in Europa, het Midden-Oosten en Noord-Afrika. Je vertaalt marktbehoeften naar gerichte verkoopstrategieën en werkt nauw samen met productmanagement om nieuwe aardappellassen te ontwikkelen. Door jouw inzet loopt het verkoop- en logistieke proces soepel en draag je bij aan de groei van de organisatie.

Je belangrijkste verantwoordelijkheden bestaan uit:

- Onderhouden en uitbouwen van klantrelaties
- Signaleren van kansen en vertalen naar effectieve strategieën
- Co-creatie met productmanagement voor marktgerichte rassenontwikkeling
- Verantwoordelijkheid nemen voor verkoopprocessen en logistiek
- Actieve bijdrage aan omzetgroei en marktontwikkeling

### Waarom past deze functie bij jou?

Je bent een commercieel talent met een duidelijke affiniteit voor de agrarische sector. Je werkt proactief, cultureel sensitief en weet met verschillende marktpartijen duurzame relaties op te bouwen. Zelfstandig werken gaat je goed af, net als het nemen van verantwoordelijkheid voor klanten en regio's.

Daarnaast heb/ben jij:

- Minimaal 5 tot 10 jaar commerciële ervaring, bij voorkeur internationaal
- HBO-opleiding in commerciële richting
- Uitstekende beheersing van Nederlands en Engels; Duits en/of Frans is een plus
- Bereidheid tot reizen (circa 20%)
- Sterk verantwoordelijkheidsgevoel en eigenaarschap
- Affiniteit met agri-business en oog voor klantgericht handelen

### Wat mag je van ons verwachten?

- Een uitdagende functie met veel ruimte voor eigen initiatief en ontwikkeling;
- Een open en informele werkomgeving met korte lijnen;
- Fijne, gedreven collega's die gemotiveerd zijn om mee te groeien met STET;
- Flexibele werkomgeving (hybride werken mogelijk); De drukste periode op de logistieke afdeling ligt van oktober tot mei (met de piek van oktober tot december).
- Een laptop en mobiele telefoon;

potatoes are life.



- Een dertiende maand (6%) en een premievrij pensioen;
- En... Uiteraard een goed salaris, afhankelijk van jouw werkervaring

### **Wie zijn wij?**

Wij zijn STET. Een aardappelbedrijf. Ons team is al sinds 1973 sterk in de ontwikkeling, productie en export van rassen. STET is wereldwijd actief met ongeveer 40 medewerkers vanuit 3 filialen en exporteert naar meer dan 50 landen. Samen met aardappelverwerkers ontwikkelen we heerlijke chips en krokante frites, waardoor mensen overal ter wereld van onze aardappelen kunnen genieten. We zorgen ervoor dat het juiste product, op het juiste moment, op de juiste plaats is. Dat doen we samen met onze toegewijde partners en vol overgave, want: potatoes are life.

**We kijken uit naar je reactie!**

**Heb je interesse?**

Stuur je reactie naar: [ilse.kuiper@hzpc.com](mailto:ilse.kuiper@hzpc.com).

*Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.*